

Sales Manager Mobile Couponing (m/w/x)



COUPIES ist die führende App für mobile Coupons in Deutschland. Mit der COUPIES-App entdecken unsere Nutzer neue Produkte und sparen bares Geld bei ihrem Einkauf. Mit COUPIES ist es Markenherstellern möglich, händlerübergreifend und ohne Absprachen mit den Handelsketten Aktionen zur Verkaufsförderung zu realisieren. Konsumenten können schneller, flexibler und einfacher als bisher Couponing nutzen und mit unserer innovativen App neue Produkte entdecken.

Arbeiten bei COUPIES

Wir entwickeln unsere App ständig weiter, um diese für Konsumenten und werbende Unternehmen noch interessanter zu machen. Hierbei suchen wir Verstärkung in Vollzeit in unserem Sales-Team. COUPIES bietet Dir in dem rasant wachsenden Zukunftsmarkt ‚Mobile Marketing‘ zahlreiche Perspektiven und Entwicklungschancen.

Was Du mitbringst

- Du verfügst über zwei bis drei Jahre Erfahrung im Vertrieb von internetbasierten Dienstleistungen, idealerweise im Segment „Mobile Marketing“.
- Du hast Erfahrung in der Betreuung von nationalen Kunden und hast gelernt, bestehende Kundenbeziehungen weiter zu entwickeln und neue Kunden für unser Unternehmen zu gewinnen.
- Du besitzt ein ausgeprägtes Gespür für die Bedürfnisse unserer Kunden und kannst individuelle Lösungen entwickeln; hierfür sind gute Marketing-Skills erforderlich.
- Idealerweise bringst Du Dein Netzwerk aus der Welt der Medianagenturen und den FMCG-Hersteller ein.
- Du verfügst über sehr gute Kommunikations- und analytische Fähigkeiten, strukturiertes Arbeiten ist für Dich eine Selbstverständlichkeit.
- Hohe Einsatzbereitschaft, Hands-On-Mentalität und Abschlussicherheit setzen wir ebenso wie die Bereitschaft zum Reisen voraus.
- Du kommunizierst sicher in Wort und Schrift in deutscher und englischer Sprache und beherrscht den Umgang mit den MS-Office-Produkten.
- Ein abgeschlossenes Studium ist wünschenswert, wird aber nicht zwingend vorausgesetzt.

Was Dich erwartet

- Du akquirierst Neukunden, die mit mobilen Rabatt-Coupons für ihr Unternehmen, ihr Produkt oder ihre Dienstleistung national werben möchten.
 - Du trägst Umsatz-, Budget- und Ertragsverantwortung für Deine Kunden.
-

- Du bist verantwortlich für die Entwicklung von Kundenstrategien; dies beinhaltet auch die Verhandlung von Rahmenverträgen und Jahresplanungen.
- Du bist für die operative Planung, Steuerung und das Controlling Deiner Kundenkampagnen zuständig.
- Du unterstützt Vertriebsleitung und Geschäftsführung aktiv bei der Entwicklung von Kundengruppen und Marktsegmenten.

Was wir Dir bieten

- Eine unbefristete Anstellung in einem etablierten Unternehmen mit sehr guten Zukunftsperspektiven
- Enge Zusammenarbeit mit Deinen Kollegen in einer entspannten Atmosphäre (kein Großraumbüro!)
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten sowie erstklassige Perspektiven für Deine fachliche Zukunft
- Kurze Entscheidungswege und viel Raum für Eigeninitiative und Verantwortung
- Einen festen Arbeitsplatz im Zentrum der Internetstadt Köln in unserem frisch renovierten Büro
- Einen vollständigen Ausgleich aller (!) Überstunden
- Hardware nach Deiner persönlichen Präferenz

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende uns bitte Deine Bewerbung per E-Mail unter Angabe Deines idealen Einstiegstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellungen an kariere@coupies.de – Deine Ansprechpartnerin ist Julia Heinen.

Wir freuen uns auf Dich!
